

Descriptif de formation

Mardi 17 et mercredi 18 septembre 2024 – 9h00 à 17h00

Techniques de négociation pour la vie professionnelle et privée

Thème

Préparez votre négociation, définissez vos intérêts et votre marge de manœuvre tout en vous préparant à éviter les écueils.

Contenu

- Préparation : objectif, conditions, alternatives, zones de négociation
- Stratégie et tactiques courantes, techniques positives
- Création d'options innovantes
- Accordage jusqu'à satisfaction réciproque
- Accord et suivi, consolidation du partenariat

Objectifs

- Préparer sa négociation et la démarrer positivement
- Consulter son interlocuteur, affirmer ses intérêts
- Faire émerger des solutions mutuellement satisfaisantes
- Proposer, contre-proposer
- Argumenter, réfuter, objecter
- S'accorder win-win

Animation

Samuel Perriard, négociateur professionnel, directeur de l'Institut professionnel de médiation et de négociation intégrative (www.ipromed.ch)

Public cible

Toute personne souhaitant négocier des aspects professionnels (salaire, contrat, condition de travail, ergonomie, vacances, congé-formation, ...) ou privés.

Participant.e.s

Limité à 12 personnes

Lieu

Hôtel La Longeraie, Route de la Longeraie 14, 1110 Morges. Tél. : 021 804 64 00

Inscription

- Jusqu'au 16 août 2024 à l'Institut de formation ARC, Tél. 031 370 21 11 ou sur le site internet www.formation-arc.ch

formation-ARC.Suisse

Frais

Pour les **membres** des fédérations, les frais sont pris en charge de la manière suivante :

- **Syna** : 4 journées de formation/année ;
2 journées de formation pour les retraité.e.s et apprenti.e.s
- **transfair** / transfair Poste : 2 formations/année
- **SwissPersona**: max. CHF 1'000.- /année
- **SCIV**: max. CHF 450.-/année

Pour les **non-membres** : CHF 1'140.-